



Vynckier Tools (www.vynckier.biz) est un importateur et distributeur majeur d'une large gamme d'outils et machines professionnels pour l'aménagement du lieu de travail. Les produits sont classés dans trois profit centers : Tools, Machines et Equipment. Le concept d'usine efficace de Vynckier Tools est basé sur la qualité, le service après-vente, la formation des clients ainsi qu'une organisation logistique solide. En vue de renforcer notre position sur le marché en Wallonie et au grand-duché de Luxembourg, nous recherchons à court terme un (m/f) :

REPRESENTANT COMMERCIAL

secteur Wallonie/grand-duché de Luxembourg

Contenu de la fonction : Vous êtes entièrement responsable du développement de votre secteur. Cela implique notamment : • la fidélisation des clients existants (commerçants spécialisés) dans les secteurs Automobile, Construction et Industrie • la prospection de nouvelles opportunités • la contribution et la participation à des actions de marketing • la préparation et le suivi d'offres • l'organisation de formations techniques destinées aux clients • la coordination de la communication avec le service commercial interne • dans le cadre de l'ensemble de vos activités, vous rapportez directement à la direction via un outil CRM.

Profil de la fonction: • niveau de formation bachelor ou expérience équivalente avec une passion pour la technique • bonnes connaissances de base en électricité et en mécanique • profil commercial extraverti et transparent • francophone avec de bonnes notions de néerlandais • motivé par les objectifs et capable de travailler de manière autonome • curieux de nature et innovant.

Avantages de la fonction : Vynckier Tools offre aux collaborateurs performants • une enveloppe salariale très compétitive assortie d'un bonus variable • une voiture de société représentative et tous les outils nécessaires pour réussir dans la fonction • une large autonomie dans une entreprise florissante qui fait partie des leaders du secteur.

Intéressé(e) ? N'hésitez pas à nous envoyer un e-mail, un courrier ou un fax avec votre C.V. complet à l'adresse ci-dessous. Personne de contact : M. Antoon Bulcke. Nous traiterons votre candidature en toute confidentialité. Si vous correspondez au profil demandé, vous serez invité(e) au plus tard 10 jours après votre candidature pour un entretien personnel. Le recrutement est géré exclusivement par le bureau de conseils Antoon Bulcke. Antoon Bulcke.

 **ANTOON BULCKE**
Integrale VerkoopZorg

votre partenaire professionnel pour les conseils en vente et le recrutement de personnel

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren
Tél.: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50 E-mail: info@antoonbulcke.be
www.antoonbulcke.be

